

# WHOA

**Voorkom faillissementen  
met de specialisten van UNO.**

# Inleiding

Sinds de komst van de WHOA-wetgeving (Wet Homologatie Onderhands Akkoord) begin 2021 kunnen bedrijven hun schulden saneren met toestemming van de rechter, zonder dat daarvoor een surseance of faillissement nodig is.

Maar voor wie is deze wet nu bedoeld en als je als ondernemer een WHOA traject ingaat, hoe ziet deze er dan uit.

Vanuit de invalshoek van de ondernemer, proberen wij antwoord te geven op deze vragen, zonder de intentie te hebben volledig te zijn. Met een complexe wet als deze, is dat, zeker gezien de korte tijd dat de wet nog maar actief is, een onmogelijke taak.

## Voor wie is de WHOA bedoeld?

De WHOA is vooral bedoeld om bedrijven die in de kern gezond zijn, maar een te hoge schuldenlast hebben, nieuw toekomstperspectief te bieden waarbij een faillissement wordt voorkomen. De WHOA kan ook gehanteerd worden als de ondernemer wil stoppen. In dat geval wordt de resterende waarde in het bedrijf verdeeld onder de schuldeisers en kan eveneens een faillissement worden voorkomen.

## Hoe ziet een WHOA-saneringstraject eruit?

Op hoofdlijnen ziet een saneringsproces met de WHOA-wetgeving er als volgt uit:

1. Insolventietoets
2. Diagnose levensvatbaarheid
3. Herstelplan (turnaround plan)
4. Indeling van schuldeisers in klassen
5. Aanbod aan schuldeisers
6. Akkoord aanbieden aan schuldeiders
7. Stemming over akkoord
8. Homologatie van het akkoord

## Herstructureringsdeskundige

Een bedrijf mag zelf een WHOA-traject opstarten. Maar gezien de complexiteit en benodigde deskundigheid is het aan te bevelen om een adviseur in de arm te nemen. Dit mag een bedrijf zelf doen, maar het ook de rechtbank verzoeken een herstructureringsdeskundige (HD) aan te stellen.

## Schulden saneren – is de WHOA verplicht?

Om schulden te saneren, is het na de komst van de WHOA, niet verplicht altijd een WHOA saneringstraject te doorlopen. Als ondernemer mag je nog steeds, net als voorheen, afspraken te maken met schuldeisers zonder dat daar een rechter of formele procedure aan te pas komt. Deze consensuele overeenstemming (of onderhands akkoord) heeft als voordeel dat er meer flexibiliteit is er (veelal) goedkoper is. Of dit in de praktijk voor jouw onderneming de beste werkwijze is, moet per situatie worden bekeken.



# 1. Insolventietoets

Belangrijkste voorwaarde is dat het bedrijf in kwestie redelijkerwijs niet meer in staat is om aan zijn financiële verplichtingen te voldoen. Deze insolventietoets is essentieel en dient te worden 'bewezen' richting schuldeisers en de rechtbank.

# 2. Diagnose levensvatbaarheid

Het saneren van schulden heeft alleen zin als de onderneming commercieel en financieel bestaansrecht heeft nadat de schulden zijn gesaneerd. Voorkomen moet worden dat je op afzienbare termijn opnieuw in de problemen raakt.

# 3. Herstelplan (turnaround plan)

Om gebruik te kunnen maken van de WHOA dient het bedrijf een gedegen herstelplan op te stellen. Hierbij dient het bestaansrecht en toekomstperspectief duidelijk te worden gemaakt. Ook dient overtuigend te worden aangetoond dat het bedrijf in staat is om de voorgestelde sanering te financieren. Indien de rechtbank van de mening is dat één van beide punten te onzeker is, wordt het akkoord niet gehomologeerd.

## 4. Indeling van schuldeisers in klassen

Alle te saneren schulden moeten in klassen worden ingedeeld, rekening houdend met de zekerheidspositie (rangorde) die zij innemen bij een faillissement en hetgeen ze bij sanering tegemoet kunnen zien. Voor bijv. banken, belastingdienst en reguliere handelscrediteuren geldt dat zij een andere positie hebben.

## 5. Bereken aanbod aan schuldeisers

Iedere schuldeiser heeft in ieder geval recht op minimaal het bedrag dat ze in geval van faillissement zouden ontvangen. Om dit te berekenen wordt de liquidatiewaarde van het bedrijf vastgesteld. Afhankelijk van de situatie en de beschikbare financiële middelen voor een akkoord wordt een voorstel voor de schuldeisers uitgewerkt. Als er geen uitkering in geld plaatsvindt of als er sprake is van een cross class cram down dan heeft de schuldeiser recht op de waarde die met de reorganisatie wordt gerealiseerd (de zogenaamde reorganisatiewaarde). Kleine schuldeisers (<50 werknemers) dienen overigens minimaal 20% van hun vordering te ontvangen.

## 6. Akkoord aanbieden aan schuldeisers

Als het akkoord is uitgewerkt wordt het ter stemming aan de schuldeisers voorgelegd. De schuldeisers dienen een redelijke termijn te krijgen waarbinnen ze kunnen stemmen (minimaal 8 dagen).

## 7. Stemming over akkoord

Een klasse is akkoord als 2/3 meerderheid met het aanbod instemt. Aandachtspunt is dat niet alle klassen behoeven in te stemmen om toch een akkoord gehomologeerd te krijgen (= goedgekeurd en geldend voor alle klassen). Indien één klasse die in faillissement een uitkering zou hebben ontvangen heeft ingestemd met het akkoord, wordt het akkoord bij homologatie 'automatisch' van toepassing verklaard voor de tegenstemmende klassen. Dit wordt een cross class cram down genoemd.

## 8. Homologatie van het akkoord

Na de stemming dient het akkoord ter homologatie (goedkeuring) aan de rechtbank te worden voorgelegd. Tenminste 8 en ten hoogste 14 dagen nadat het homologatieverzoek is ingediend wordt een zitting gehouden. Normaalomaal gesproken wordt hierbij het akkoord verbindend verklaard en dient er uitvoering aante worden gegeven. Er is geen hoger beroep mogelijk en de homologatie kan niet worden vernietigd.



# Meer weten?

Wil je meer weten over dit onderwerp? Of heb je een vraag over je eigen onderneming? Onze specialisten op het gebied van de WHOA staan je graag te woord. Uiteraard geheel vrijblijvend. Neem direct contact op met een van onze bedrijfsadviseurs.



BEDRIJFSADVISEUR

**Roelof van der Wielen**



BEDRIJFSADVISEUR

**Adrie Luning RV**



BEDRIJFSADVISEUR

**Arno Elting**

UNO bedrijfsadviseurs BV  
+31 (0) 88 506 1000

[uno-advies.nl](http://uno-advies.nl)  
[info@uno-advies.nl](mailto:info@uno-advies.nl)